**简评《拆掉思维里的墙》**

作者：黄腾

本书的名字很富新意，也有点像国外商业推荐书名，让人耳目一新。将思维之墙拆掉，破除心障，更好地看外界事物。不过，这何其容易？佛教中，除心魔与此相似，不过其方式更多是通过长时间的修炼，劈柴、担水、打坐、念经、参禅，穷尽一生来领悟、习得。若有一天将心魔驱除，那便证入果位。因此拆掉思维之墙，难以通过三十多岁的作者在这本二百页的书籍中寻找答案。但作者也尽心尽力将其所思所想，与我们分享，启发你我如何适应社会、找寻本我。

“思维之墙”，本书开篇列举买房安全感的奴隶 、职业安全感奴隶和爱情奴隶，都是陷入某个固定思维太深，不愿将自身从中抽离。作者从更高视角分析买房与投资自我的人生差异，陷入职业安全感中yesbuter永远都是大脑中徘徊而行动上不愿“离经叛道”；过分依赖对方的爱情奴隶者，死守爱情而适应相应的生活节奏，不敢起身放手在人生路上独自欣赏风景。真正的安全感不是索取而是给予，因为你足够强大让周围更多人得到保护和安全的时候，便拥有了真正的安全感。本书后面细说兴趣问题，心智模式决定行为和结果，成功学之不可轻易学，如何找到热衷的事业等等。这些内容可以概括为我们应该做一个主动出击的人，投入兴趣，调整心态，灵活方式而寻找自己愿意从事之事，并处于积极乐观的生活状态之中。因此本书也归类为“心灵鸡汤”的“劝善书”与“谋事篇”。

明显的，作者犹如大烩菜般，把全书著完。本书适合就饭吃，而不可久嚼。食完也只是令你美餐一次，但齿无余香。至于菜中虽有青椒胡萝卜以饰 ，也有老干妈少量，鱼刺若许。青椒萝卜者，诸多名流荐语及作序，或恭维或客观也；老干妈者，“NND”等重口味和网络词语也；鱼刺者，作者过于武断之逻辑与结论而不苟同也，诸如以下一二：

“聪明的人根据价值选择合适的价格，蠢人则通过价值选择不合理的价格”。作者意在批判这个以价格衡量，盲目追求金钱的社会。可是单这句话，作为一个经济学学生而言，有必要进行谔谔一番。价格首先是价值的表现，但是价值本身是众人皆不同的。如五毛钱的馒头，对于已经饿过三天之人而言与终日饱食山珍海味之人，价值不可等观。因此“蠢人通过价值选择错误价格”，非本人也，不能如此断言。实际上，每个人消费就是其愿意付出此笔费用等价交易。即使攀比炫耀的消费也因其满足内心需求而为“理性消费”，制度经济学鼻祖凡勃伦在《有闲阶级论》中探索的便是人类此种行为和心理。因此不能以此评判愚蠢和聪明。总之，现实中如果一个人言存某物价格高于该价值，可能因为信息不对称而使购买者误判，如假货；或者因为该人未见其他价值，而出此结论。

以此推论，作者言购房其实是“内心深处的安全感”，太过片面。因为在年轻人心里，其还有炫耀性心理不能轻视（不包括父母辈对）。“炫耀性心理”甚至在部分经济学者心中认为可以代替“理性人假设”在人类经济行为中的决定性。

末尾，以本书中引自马克吐温的话“Dance like nobody's watching; love like you've never been hurt. Singing like nobody's listening ; live like it's heaven on earth”以勉励自己做一个“心无挂碍，无有恐怖”而用力欢笑的人。